

ИСТОРИИ УСПЕХА

№4 (13)



СОДЕРЖАНИЕ

ОБРАЩЕНИЕ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ВНЕШЭКОНОМБАНКА В.А. ДМИТРИЕВА	1
---	---

НОВОСТИ ПРОГРАММЫ	1
-------------------------	---

ПОДДЕРЖКА ЧЕРЕЗ БАНКИ-ПАРТНЕРЫ	2
---	---

<i>Оптимизация логистики за счет новых технологий</i>	2
---	---

<i>Общественное питание</i>	3
-----------------------------------	---

<i>Производство лекарств</i>	4
------------------------------------	---

<i>Торговля бытовой техникой и мебелью</i>	5
--	---

<i>Поставка мясопродуктов</i>	6
-------------------------------------	---

<i>Создание инженерных систем</i>	7
---	---

<i>Производство металлических крышек для консервации</i>	8
--	---

ПОДДЕРЖКА ЧЕРЕЗ ОРГАНИЗАЦИИ ИНФРАСТРУКТУРЫ	9
--	---

<i>Медицинские услуги</i>	9
---------------------------------	---

ИСТОРИИ УСПЕХА

№4(13)/2011

ОАО «Российский Банк
поддержки малого и среднего
предпринимательства»

**Председатель
редакционного совета:**
О. В. Теплоухова

Редакционный совет:
Н. В. Мартынова
К. Н. Семенов
В. Б. Потехин
О. М. Красавина
П. Ю. Тарасов
Н. Д. Литянская
А. Н. Перминов
А. В. Рубцов
А. А. Раков
Я. В. Терещенко

г. Москва
1-й Зачатьевский пер., д. 3, стр. 1
www.mspbank.ru

Информация предоставлена
малыми и средними
предприятиями, получившими
кредиты по государственной
Программе финансовой
поддержки МСП, реализуемой
ОАО «МСП Банк»

Обращение Председателя Внешэкономбанка В.А. Дмитриева

Уважаемые коллеги и партнеры!

Рад сообщить Вам о старте ребрендинга Российского банка развития. С сегодняшнего дня его новое торговое наименование звучит как «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства», сокращенно — МСП Банк.

Для Внешэкономбанка важно, что наш дочерний банк, суть деятельности которого с этого момента более точно отражена в названии, не только меняет вывеску, но становится гораздо ближе к малому и среднему предпринимательству. Изменение названия отражает очень существенные перемены в деятельности Банка, который, опираясь на богатый накопленный опыт, будет еще активнее и энергичнее совершенствоваться, чтобы по праву быть ключевым элементом всей системы государственной поддержки МСП.

В ближайшее время МСП Банк запустит ряд новых сервисов, продуктов и услуг, с помощью которых поддержка малого бизнеса будет более эффективной. Это и стандартизированные кредитные продукты, предназначенные, в том числе для тех, кто только решил начать свое дело, это и проекты в сфере поддержки энергосбережения, консалтинговые и

образовательные проекты. Также в наших планах — издание специализированного журнала, на страницах которого публиковалась бы разнообразная полезная практическая информация, анализировались и разъяснялись бы конкретные жизненные ситуации, с которыми каждый день сталкиваются люди, занимающиеся в Российской Федерации малым или средним предпринимательством.

Мы расширим инструментарий МСП Банка для того, чтобы он мог, используя лучшие мировые практики, стать полноценным институтом развития, заботливо растящим неторговый и инновационный малый и средний бизнес, который в перспективе должен стать основой экономического роста и занять значительную долю в ВВП.

Не сомневаюсь, что предпринимаемые усилия позволят сделать сотрудничество с обновленным МСП Банком, главным инструментом реализации программ Внешэкономбанка по поддержке МСП, более легким, комфортным и плодотворным. У Российского банка развития на интернет-сайте был собран целый архив «историй успеха» реальных предпринимателей, получивших поддержку Банка. Убежден, что у МСП Банка таких «историй» будет гораздо больше!

НОВОСТИ ПРОГРАММЫ

МСП Банк оказывает финансовую поддержку малому и среднему предпринимательству в рамках Программы «Рефинансирование» (действует с 19 июня 2009 года) и Программы «2008» (в настоящее время Банк не принимает новые заявки по этой программе и лишь сопровождает ранее выданные кредиты).

По состоянию на 1 августа 2011 года (нарастающим итогом):

- ✓ В рамках Программы «Рефинансирование» с **125** банками-партнерами заключены кредитные договоры на общую сумму **78** млрд рублей;
- ✓ В рамках Программы «2008» с **120** банками-партнерами заключены кредитные договоры на общую сумму **23,4** млрд рублей.

Кроме того, в рамках Программы «Рефинансирование» Банк сотрудничает с **119** организациями инфраструктуры поддержки МСП (лизинговые компании, микрофинансовые организации и др.). С ними заключены кредитные договоры на общую сумму **34** млрд рублей.

Более 25 тысяч договоров заключено с субъектами МСП по Программе «Рефинансирование».

ООО «ФЛ-ЛОГИСТИКА»
п. Пригородный
(Ленинградская область)

Оптимизация логистики за счет новых технологий

ООО «ФЛ-ЛОГИСТИКА» является крупнейшим поставщиком фасованных овощей в розничные сети Ленинградской области с 2006 года. Сейчас компания поставляет свою продукцию во многие регионы России и страны ближнего зарубежья автомобильным транспортом и по железной дороге.

Вплоть до 2010 года фрукты и овощи поступали от предприятия в торговые сети в одноразовых гофрокартонных коробках, деревянных и фанерных ящиках. Стоимость тары была включена в цену товара, что значительно увеличивало конечную сумму. Возникла также проблема с утилизацией и временным хранением одноразовой тары.

В прошлом году ФЛ-ЛОГИСТИКА запустила проект по обороту многоразовой пластиковой тары для сокращения издержек. На выделенные Национальным торговым банком — участником Программы финансовой поддержки МСП средства компанией было закуплено 111 тысяч специальных контейнеров. Теперь тара предоставляется в аренду поставщику сети, что позволило снизить стоимость продукции. За счет новой системы оборота тары выручка компании увеличилась на 15%.



ООО «Инфинити ФФ»

Владивосток (Приморский край)

Общественное питание

Свой первый ресторан быстрого питания «Royal Burger» владелец компании Инфинити ФФ Евгений Пак открыл в марте 2007 года. Сейчас во Владивостоке работают 4 ресторана под этим брендом. Появление «Royal Burger» в городе стало первым успешным проектом по организации сети fast-food мировых стандартов на Дальнем Востоке.

Услуги этих заведений стали сразу же востребованы жителями города, так что сети приходится постоянно увеличивать мощности производства. Нагрузка на существующее оборудование стала настолько велика, что потребовалось новое оборудование, которое было приобретено за счет кредита в размере 10 млн рублей, предоставленного Владивостокским филиалом Банка Москвы по Программе МСП Банка.

«Кредит по Программе финансовой поддержки МСП позволил нам вовремя и выгодно вложить ресурсы в нужном направлении. Мы запланировали открытие ресторанов «Royal Burger» в соседних городах — Артеме и Уссурийске. Ну, и, конечно, мы не забудем Владивосток: рассматривается вопрос об открытии еще одного ресторана», — говорит владелец предприятия Евгений Пак.



ООО «Агроберес»

Белореченск (Краснодарский край)

**Производство
лекарств**

ООО «Агроберес» было создано в 2002 году для производства фармацевтических препаратов из дикорастущих и недревесных лесопродуктов. Предприятие арендует земельный участок площадью 26 га, на котором выращивает ромашку и мяту для изготовления чая, имеет собственные здания для хранения сырья и готовой продукции.

Для расширения бизнеса руководителем и основным учредителем компании Николаем Еременком был привлечен кредит. Заемные средства, полученные в банке «Первомайский» по Программе МСП Банка, в размере 4 млн рублей были направлены на строительство еще одного складского и нескольких дополнительных производственных помещений.

За счет расширения производства Агроберес разработал новые виды продукции, запустил радиологическую лабораторию, установил оборудование по фасовке сыпучих пищевых и лекарственных материалов в фильтрпакеты.

Агроберес намерен и дальше разрабатывать и запатентовывать новые виды лекарственных средств, развивать сеть точек продаж, делать свою продукцию более доступной для потребителя.



ИП А.Н. Соловьев

пгт. Оричи (Кировская область)

Торговля бытовой техникой и мебелью

Индивидуальный предприниматель Александр Соловьев основал семейное предприятие в 1994 году. Предприятие занимается поставками мягкой и корпусной мебели и бытовой техники в села и деревни области.

В 2010 году Александр Соловьев привлек кредит в размере 5,7 млн рублей в АКБ «Вятка-банк», который является участником Программы финансовой поддержки МСП. Ресурсы были направлены на завершение строительства магазина общей площадью 720 кв метров. Новый магазин открылся в начале 2011 года, что позволило расширить штат сотрудников. Выручка компании возросла на 75% и платежи в бюджет увеличились на 33%. Собственные площади позволили организовать торговлю с высоким уровнем обслуживания покупателей, а также предоставить широкий ассортимент бытовой техники и мебели.



ООО «КРЕАС»

Москва

Поставка мясопродуктов

Компания КРЕАС уже более 10 лет успешно работает в сегменте оптовой торговли мясопродуктами для дальнейшей промышленной переработки на мясокомбинатах и для реализации в розничных сетях. ООО «Креас» занимается поставками баранины, свинины и говядины как в глубокозамороженном виде, так и в виде полуфабрикатов.

Ежегодный оборот предприятия превышает 600 млн руб. Компания арендует офисно-складские помещения в г. Москва площадью около 180 кв м, оборудованные холодильными установками и морозильными камерами.

ООО «Креас» дважды получало кредиты в рамках Программы финансовой поддержки МСП через Национальный космический банк в общем размере 49 млн рублей. Денежные средства были направлены на приобретение мясопродуктов у производителей.



ООО «Сирокко-инжиниринг»
Колпино (Санкт-Петербург)

Создание инженерных систем

Компания «Сирокко-инжиниринг» была открыта в 2007 году. Основным направлением деятельности предприятия является оказание услуг в области кондиционирования, теплоснабжения и водоснабжения, а также разработка и монтаж инженерных коммуникаций на строящихся и реконструируемых объектах. Клиентами «Сирокко-инжиниринг» являются более 100 компаний, а структура поставщиков насчитывает около 300 партнеров.

Предоставленные банком «Агросоюз» средства в размере 50 млн рублей по Программе финансовой поддержки МСП были направлены на приобретение основных средств с целью модернизации и развития производственных мощностей и приобретения нового оборудования.

Увеличение количества современных систем автоматизации на базе компьютерных технологий обеспечит технологическую возможность реализации более сложных проектов инженерных систем, снизит процент брака при росте потенциального объема производства.

В 2011-2012 годах после полной интеграции нового оборудования в сложившуюся технологическую цепочку компания планирует существенно укрепить свое положение на рынке систем вентиляции и кондиционирования объектов энергетики, в том числе и атомной промышленности.



ООО «Факел»

Волгоград

Производство металлических крышек для консервации

ООО «Факел» с 2005 года производит металлическую крышку и уплотнительное кольцо к ней для консервации продуктов. В планах компании стояло увеличение ассортимента продукции за счет выпуска закручивающихся крышек. С этой целью «Факел» подал заявку в ГЕНБАНК для приобретения нового современного оборудования.

Благодаря кредиту на сумму 6,3 млн рублей, полученному по Программе финансовой поддержки МСП, предприятию удалось приобрести необходимое оснащение и расширить штат сотрудников. Уже сейчас оборудование смонтировано и выпущены пробные партии продукции.

В перспективе компания рассматривает возможность дальнейшей модернизации производства в связи с возрастающим спросом.



ООО «Айболит»

Владимир

Медицинские услуги

Клиника лазерной медицины «Айболит» была открыта во Владимире в мае 2004 года. Специализацией учреждения является применение современных лазерных методов лечения в различных направлениях медицины. Услуги медицинской клиники, в основном, ориентированы на население г. Владимира и Владимирской области.

«Айболит» оказывает широкий спектр услуг от обследований и размещений в комфортабельной палате дневного стационара до выполнения хирургических операций.

Медицинское учреждение обратилось за кредитом в Фонд гарантий и развития малого и среднего предпринимательства Владимирской области, который является участником Программы финансовой поддержки МСП. В результате эффективного использования займа в размере 1 млн рублей при клинике был открыт операционный блок и приобретено современное медицинское лазерное оборудование. Благодаря привлеченным ресурсам в клинике увеличилась численность сотрудников, выручка предприятия за 1 квартал 2011 г. возросла на 42% по сравнению с 4 кварталом 2010 года и осталась стабильной во 2-м квартале 2011 г. Привлечение долгосрочных источников финансирования положительно сказалось на повышении финансовой устойчивости медицинского учреждения.





**МСП
БАНК**

Группа
ВНЕШЭКОНОМБАНКА

ОАО «Российский Банк поддержки малого и
среднего предпринимательства»

Россия, 119034, Москва,
1-й Зачатьевский переулок, дом 3, строение 1

Телефон для справок: +7 (495) 783-79-16

Электронная почта: info@mspbank.ru

Адрес в интернет: www.mspbank..ru